

Bachelor-Blockseminar in: „Behavioral Economics - Entscheidungen auf Finanzmärkten“

Im Wintersemester 2024/2025 bietet Prof. Dr. Holger Rau ein Bachelor-Blockseminar in „Behavioral Economics – Entscheidungen auf Finanzmärkten“ an. Das Seminar taucht in die Welt des irrationalen Anlegerverhaltens auf Finanzmärkten ein, um eine Reihe wichtiger Themen zu erforschen, die das moderne Finanzwesen prägen. Der Kurs behandelt Schlüsselbereiche wie Markteffizienz, Entscheidungsfindung unter Unsicherheit und die Auswirkungen der Verlustaversion auf Investitionsentscheidungen. Außerdem werden neue Themen untersucht wie geschlechtsspezifische Unterschiede im Anlageverhalten, die Verhaltensaspekte der digitalen Märkte - einschließlich Kryptowährungen, und das wachsende Feld der nachhaltigen Finanzen.

Jede Teilnehmer*in wählt ein bestimmtes Thema aus und findet hierzu eigenständig drei aktuelle Forschungspapiere zu diesem Gebiet. Die Forschungspapiere können sich dabei mit empirischen, experimentellen oder theoretischen Methoden befassen. Dieser Ansatz ermöglicht es den Studierenden, sich intensiv mit der aktuellen Forschung auseinanderzusetzen und ein differenziertes Verständnis der Konzepte der Behavioral Economics zu entwickeln.

Das Hauptziel des Seminars besteht darin, eine Arbeit zu verfassen, die eine effektive Zusammenfassung und Synthese der drei Forschungsartikel entspricht. Die Studierenden beginnen ihre Arbeiten mit einer motivierenden Einführung in ihr Forschungsthema, gefolgt von einer prägnanten Darstellung der Forschungs idee, der Methodik und der wichtigsten Ergebnisse der Artikel. Die Arbeit sollte mit einer Diskussion abschließen, in der die Erkenntnisse aus der Synthese aller drei Artikel kritisch diskutiert werden.

Voraussetzungen für das Bestehen des Seminars:

1. Vor dem Einreichen der Seminararbeit findet das Blockseminar statt. Hier, halten die Teilnehmer*innen einen Vortrag vor dem Seminarpublikum. Der Vortrag soll eine kurze Zusammenfassung der Hauptergebnisse der drei Forschungspapiere enthalten. Er kann von der Hausarbeit abweichen.
2. Einreichung der Seminararbeit: Die Teilnehmer*innen reichen eine abschließende Seminararbeit ein (im Umfang von maximal 15 Seiten, einschließlich Referenzen und möglichem Anhang).

Maximale Anzahl an Teilnehmer*innen: 12 Teilnehmer*innen

Sprache: Deutsch (oder wahlweise Englisch)

Erstes Treffen: Dienstag, 15.10.2024, 11h bis 12h in WST-C.02.11.

Themenvergabe: Die Themen werden über das „First-Come-First-Served“ Prinzip vergeben. Senden Sie hierfür bitte bis zum **31.10.2024** Ihre Top-3-Wunschthemen an: holger.rau@uni-goettingen.de

Blockseminar: 10.12.2024, 11h bis 17h in WST-C.02.
Hausarbeit: Einzureichen am 14.01.2025 (23:59h) an holger.rau@uni-goettingen.de
Kontakt: Fragen bitte an: holger.rau@uni-goettingen.de

Seminarthemen

1.) Market Efficiency

- a) Market Bubbles: Determinants and Occurrence
[Experimental Evidence]
- b) Social Trading: Is it Good to Follow the Crowd?
[Empirical and/or Experimental Evidence]
- c) Stock Market Reactions During/After the Corona Pandemic: Are Markets Efficient? [Empirical Evidence]

2.) Decisions under Uncertainty

- a) Statistical Biases: Field Evidence on the Gambler's and Hot-Hand Fallacies [Empirical Evidence/and or Experimental Evidence]
- b) The Prospect Theory: Theory and the Disposition Effect as an Application [Theory & Empirical/Experimental Evidence]

3.) Loss Aversion and Investment Decisions

- a) The Endowment Effect: Trading Effects and Market Experience
[Empirical Evidence/and or Experimental Evidence]
- b) Myopic Loss Aversion: The Impact on Market Outcomes [Empirical Evidence/and or Experimental Evidence]

4.) Gender Differences in Investment Behavior

- a) Gender Differences in Preferences: Implications for Financial Decision-Making and Market Outcomes [Empirical Evidence/and or Experimental Evidence]
- b) The Gender Gap in Financial Literacy: Evidence, Implications, and Interventions [Empirical Evidence/and or Experimental Evidence]

5.) The Behavioral Finance of Digital Markets

- a) Behavioral Biases in Cryptocurrency Trading: The Role of Overconfidence and Herding Behavior [Empirical Evidence]
- b) Financial Advice and Biases: Do Robo Advisors Make us better Investors? [Empirical and/or Experimental Evidence]

6.) Sustainable Finance

Sustainable Investment Behavior: The Role of Economics Preferences and Personality Traits [Empirical and/or Experimental Evidence]